

## Case Venäjä -tilaisuus välittää Venäjän-kaupan kokemusta yrittäjille

*Mikkelin Team Finland -toimijat tekivät kesällä eteläsavolaisille yrityksille kansainvälistymistä koskevan kyselyn, jossa nousi voimakkaasti esiin paikallisten yritysten halu saada ajankohtaista tietoa Venäjän bisnesmahdollisuuksista. Miksei ja XAMK:n pienyrityskeskus vastaavat Team Finland -toimijoiden tuella kysyntään järjestämällä 22.11. Case Venäjä -iltapäivätilaisuuden, jossa aiheet käsitellään eri näkökulmista.*

Case Venäjä -tilaisuus on maksuton ja avoin kaikille Venäjän-markkinoista kiinnostuneille yrityksille. Tilaisuudessa kuullaan kolme eteläsavolaista yritystä, joilla on omakohtaista kokemusta liiketoiminnasta Venäjällä. Lisäksi Suomalais-Venäläisen kauppakamarin, Tekesin ja pietarilaisen Ingrian asiantuntijat kertovat tilaisuudessa palveluistaan Venäjän markkinoille pyrkiville yrityksille.

Suomalais-Venäläisen kauppakamarin edustaja **Jaana Rekolainen** kertoo, millaista konkreettista apua SVKK tarjoaa viennin tai liiketoiminnan aloittamiseen, kasvattamiseen ja kehittämiseen Venäjällä. Tekesin **Sari Federley** valottaa puolestaan Tekesin tarjoamia mahdollisuuksia tutkimus-, kehitys- ja innovaatiotoimintaan liittyvän yhteistyön käynnistämiseksi venäläisten ja suomalaisten yritysten ja tutkimusryhmien välille. Tarjolla on muun muassa tietoa Tekesin ja FASIE:n rahoitusinstrumentista, joka on suunnattu suomalaisten ja venäläisten pk-yritysten yhteisiin kehittämishankkeisiin, ja jonka haku on parhaillaan käynnissä. Venäläistä näkökulmaa keskusteluun tuo yrityskiihdyttämö Ingrian **Igor Rozhdestvenskiy**, joka kertoo mm. Ingrian palveluista Pietarissa.

Tilaisuuteen osallistuu myös ryhmä venäläisiä yrityksiä, jotka hakevat yhteistyökumppaneita Suomesta. Tapahtuman päätteeksi yrityksille on varattu aikaa tutustua toisiinsa ja kartoittaa mahdollisuuksia yhteistyöhön.

Tilaisuuden toteuttamisesta Miksein osalta vastaava **Paula Makkonen** kannustaa eteläsavolaisia yrityksiä aktiivisesti paikalle. – Eteläsavolaisilla yrityksillä on tuossa aivan rajan takana iso kauppakumppani, jonka merkitystä ei pidä väheksyä. Valuuttakurssit ovat nyt muuttuneet siihen suuntaan, että aktivoitumista on nähtävissä puolin ja toisin. Case Venäjä -tilaisuus antaa jo itsessään yrityksille niiden kaipaamaa ajankohtaista tietoa Venäjä-liiketoiminnasta, ja lisäksi yritykset voivat kertoa jatkotoiveistaan. Jos tarvetta ja kysyntää ilmenee, saatamme järjestää myös Venäjään liittyvää lisäkoulutusta. Tilaisuuteen liittyen Miksei on järjestänyt yhteistyössä Enterprise Europe Network -verkoston erityisasiantuntija **Mari Kivisen** kanssa matching -tapahtuman suomalaisille ja venäläisille yrityksille.

### Lisätiedot

Paula Makkonen, palvelujohtaja, puh 0440 361 625, [paula.makkonen@mikseimikkeli.fi](mailto:paula.makkonen@mikseimikkeli.fi).

*Mikkelin kehitysyritys Miksei Oy luo työtä mikkeliiläisille tukemalla yritysten kehitystä, kasvua ja vientiä. Miksei palvelee yrittäjiä liiketoimintasuunnitelman laatimisvaiheesta alkaen, kaikissa kehitysvaiheissa. Asiantuntijamme auttavat yrityksiä sijoittumaan, löytämään työvoimaa, kehittämään liiketoimintaa sekä luomaan kansallisia ja kansainvälisiä verkostoja. Lisää meistä [www.mikseimikkeli.fi](http://www.mikseimikkeli.fi).*